Financiering van je plan, waar zit het probleem? Hoe los je dat op? Welke instrumenten gebruik je?

Wat wil je bereiken?

Denk in het begin al na over de financiering. Als je het uitstelt komt het probleem later dubbel zo hard terug.

Wat is je plan?

Bepaal het rendement van je plan

rendement

Heeft het voldoende rendement?

ja

Ben je afhankelijk van anderen?

nee

Is het rendement eerlijk verdeeld?

ja

Heb je voldoende geld?

ja

Voer je plan uit

Check of je doel bereikt is

Lukt dit niet? Dan is waarschijnlijk het rendement niet in orde.

nee

Zoek een financierings-constructie

financiering

nee

Fuseer belangen

verdeling

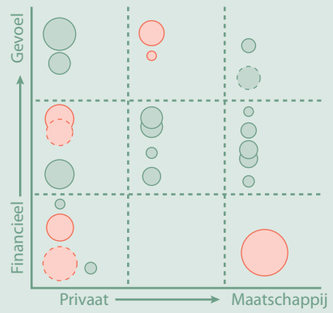
Rendement heeft te maken met het bereiken van je doel en gaat dus niet alleen over geld

Verlies je doel niet uit het oog!

Verbeter het rendement of pas je plan aan

Meer verdienen is moeilijk Minder uitgeven is veel makkelijker

Tool waarden in beeld



Tool rendement bepalen

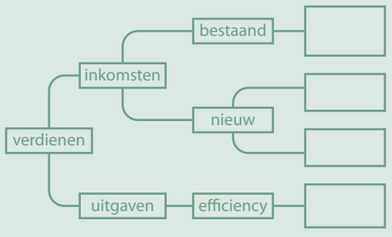
partij	1	2	3	4	...	totaal
A						
B						
C						
...						
totaal						

Hoe bepaal je het rendement?
- Alle partijen in beeld
- Alle kosten en inkomsten in beeld, ook verborgen kosten
- Aandacht voor lange termijn
- Aandacht voor risico's

Basisvormen financieringsconstructie:
- Afstaan eigendom
- Geld lenen
- Financiering onderaf
- Geld krijgen (subsidie, schenking etc.)

Hoe verbeter je het rendement?
Zoek naar verdienmogelijkheden:
- Meer opbrengst door benutten bestaande kwaliteit
- Meer opbrengst door nieuwe dingen te doen
- Minder uitgeven door minder te doen

Tool verdienmogelijkheden



Verkopers van wijn maken dankbaar gebruik van onze denkfouten. Kijk eens naar deze advertentie en leer denkfouten te herkennen.

Tool denkfouten herkennen

Dit schema gaat uit van verstandige mensen die rationeel denken en op basis van feiten een besluit nemen. Maar ... zo werkt het niet altijd. Mensen beslissen ook op basis van emoties en onderbuik.

Al deze irrationele aspecten geven we een plek in onze artikelen over denkfouten. Loop je vast kijk dan eens of jullie bekende denkfouten maken zoals de sunk cost fallacy of de survivorship bias.

Kijk voor meer denkfouten in ons dossier denkfouten.

Hoe fuseer je belangen?
- Investering anders verdelen
- Rendement anders verdelen
- Rechtspersoon oprichten (stichting, onderneming)
- Niet financieel rendement benoemen

Tool Mutual Gain Approach

Belangen fuseren kan bijvoorbeeld door gebruik te maken van de Mutual Gain Approach. Hierbij staan de belangen centraal in plaats van standpunten. Hierdoor vergroot je de zoekruimte en daarmee de koek die verdeeld kan worden.

Tool tegendenken

Tegendenken helpt bij het verbeteren van je plan. Bijvoorbeeld door de "waarom vraag" te stellen:
- Wat is het probleem?
- Wat wil je bereiken?
- Voor wie is het belangrijk?
- Wat gebeurt er als je niets doet?
- Waarom deze oplossing?

Over deze infographic

In 2011 begonnen we met slimmefinanciering.nl, belangrijkste onderwerp: duurzame ontwikkeling en financieringsproblemen. Waar loop je tegenaan en hoe los je dat op? Dit leidde tot onze beslisboom slimme financiering, waarmee je een financieringsprobleem kunt onderzoeken. Deze beslisboom staat niet op zich zelf. In deze infographic leggen we de relatie met enkele andere tools.

Gemaakt door www.slimmefinanciering.nl, versie 09022016, Rudy van Stratum en Stijn van Liefland, 2016. Verspreiden toegestaan, mits ongewijzigd en met vermelding van herkomst. Kijk voor meer informatie op www.slimmefinanciering.nl